



**Regensburg** - das mittelalterliche Wunder Deutschlands!

Lernen Sie das UNESCO Weltkulturerbe kennen und genießen Sie die bayerische Gastlichkeit.

**Hotel COURTYARD by Marriott**  
 Frankenstraße/  
 Bamberger Straße 28  
 93059 Regensburg

## Organisation

### Seminarmanagement

Elisabeth Lustenberger  
 Andrea Bauer  
 OTTI, Seminare und  
 Inhoustrainings  
 Bereich Management  
 Wernerwerkstraße 4  
 93049 Regensburg  
 Telefon +49 941 29688-21  
 elisabeth.lustenberger@otti.de

### Teilnahmegebühren und Leistungen

Pro Person: € 1200,00  
 OTTI Mitglieder: € 1100,00  
 Unternehmen aus Oberfranken,  
 Niederbayern und der  
 Oberpfalz: € 1100,00

Der zweite Teilnehmer Ihrer  
 Firma erhält **10 % Ermäßigung**,  
 jeder weitere Teilnehmer Ihrer  
 Firma erhält **20% Ermäßigung**.

In der Teilnahmegebühr sind  
 Pausengetränke, zwei Mittag-  
 essen, eine Stadtführung, ein  
 Abendessen und ausführliche  
 Tagungsunterlagen enthalten.

### Zimmerreservierung

**1. Termin**  
 Hotel COURTYARD by Marriott  
 Telefon +49 941 81010  
 Telefax +49 941 46573592  
 www.courtyardregensburg.de

**2. Termin**  
 Best Western Premier Hotel  
 Telefon +49 941 46393-0  
 Telefax +49 941 46393-400  
 www.hotel-regensburg.  
 bestwestern.de

Sonderkonditionen für  
 OTTI-Seminarteilnehmer!

**OTTI Bitte nehmen Sie die  
 Zimmerreservierung selbst vor.**

**Bis vier Wochen vor Veranstal-  
 tungsbeginn ist ein Zimmer-  
 kontingent für Sie eingerichtet.**

## OTTI-plus

Wichtige Kontakte knüpfen, Inhalte diskutieren, zwanglos Netzwerke aufbauen – nutzen Sie dafür das OTTI-Rahmenprogramm. Ein Abendessen im Kreise der Teilnehmer und Referenten, eine Stadtführung oder eine Besichtigung bieten Ihnen Freiraum für das Vertiefen von Fachfragen und das Aufgreifen von innovativen Ideen.

## Ja, ich nehme teil am OTTI-Seminar Profiwissen Einkauf

- 02. bis 03. November 2010 in Regensburg (PWE 3470)**
- 23. bis 24. Februar 2011 in Regensburg (PWE 3703)**

Name \_\_\_\_\_

Vorname \_\_\_\_\_ Titel \_\_\_\_\_

Telefon \_\_\_\_\_ Telefax \_\_\_\_\_

E-Mail \_\_\_\_\_

Abteilung/Funktionsbereich \_\_\_\_\_

Firma/Institution \_\_\_\_\_

Straße/Postfach \_\_\_\_\_

PLZ/Ort \_\_\_\_\_

**Rechnungsadresse** (nur bei Abweichung von der Anmeldeadresse)

Firma/Institution \_\_\_\_\_

Straße/Postfach \_\_\_\_\_

PLZ/Ort \_\_\_\_\_

Branche \_\_\_\_\_ Zahl der Mitarbeiter \_\_\_\_\_

Unternehmen aus Ostbayern

OTTI-Kundennummer \_\_\_\_\_ USt-IdNr. \_\_\_\_\_

Datum \_\_\_\_\_ Unterschrift \_\_\_\_\_

**Ostbayerisches Technologie-Transfer-Institut e.V. (OTTI),  
 Wernerwerkstraße 4, 93049 Regensburg**

### Teilnahme- und Rücktrittsbedingungen

Sie erhalten nach Eingang der Anmeldung Ihre Teilnahmeunterlagen. Die Teilnahmegebühren sind mit Erhalt der Rechnung ohne Abzug zur Zahlung fällig. Bitte überweisen Sie den Rechnungsbetrag vor dem Veranstaltungstermin. Veranstaltungseinlass kann nur gewährt werden, wenn die Zahlung bei OTTI eingegangen ist. Etwaige Änderungen aus dringendem Anlass behält sich OTTI vor. Bei Stornierung der Anmeldung bis 30 Tage vor Veranstaltungsbeginn erheben wir keine Stornierungsgebühr. Bei Stornierung im Zeitraum von 30 bis 15 Tagen vor Veranstaltungsbeginn erheben wir eine Bearbeitungsgebühr von € 120,00. Bei späteren Absagen (ab 14 Tage vor Veranstaltungsbeginn) oder bei Fernbleiben wird die gesamte Teilnahmegebühr berechnet, sofern nicht von Ihnen im Einzelfall der Nachweis einer abweichenden Schadens- oder Aufwandshöhe erbracht wird. Die Stornoerklärung bedarf der Schriftform. Ein Ersatzteilnehmer kann zu jedem Zeitpunkt gestellt werden. Für Sach- und Vermögensschäden, welche OTTI zu vertreten hat, haftet OTTI – gleich aus welchem Rechtsgrund – nur bei Vorsatz oder grober Fahrlässigkeit. Erfüllungsort und Gerichtsstand ist Regensburg.

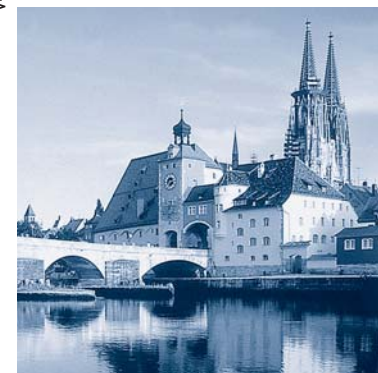


# Profiwissen Einkauf

**Einkauf optimieren –  
 Preiserhöhungen abwehren!**

**02. bis 03. November 2010 in Regensburg  
 23. bis 24. Februar 2011 in Regensburg**

www.otti.de



Training  
 Seminare  
 Tagungen



Seminar



## Profiwissen Einkauf

Einkauf optimieren –  
Preiserhöhungen abwehren!

- Behandlung des Beschaffungsprozesses in vielen verschiedenen Facetten
- Optimierungspotenziale vom Beschaffungsmarketing über das Lieferantenmanagement bis hin zur (Preis)Verhandlung mit Lieferanten
- Vergleich der eigenen Vorgehensweise im Einkauf mit erfolgreichen Strategien in der Industrie und Automobilbranche
- Vertragsrecht: Übersicht über die Rechte und Pflichten von Einkäufern und Lieferanten
- Tricks der Lieferanten kennen lernen und Gegenmaßnahmen einleiten
- Griffige Argumente, die sofort in (Preis)Verhandlungen mit Lieferanten eingesetzt werden können

Über 200 Veranstaltungen auf [www.otti.de](http://www.otti.de)

Expertenwissen für Ihren Erfolg – profitieren Sie von praxisrelevanten Informationen durch sorgfältig ausgewählte Referenten und den erprobten Qualifizierungskonzepten in den OTTI-Veranstaltungen. Informationen zu allen aktuellen Seminaren, Fachforen und Tagungen finden Sie auf unserer Homepage unter [www.otti.de](http://www.otti.de)

## Seminarablauf

### 1. Tag, 09:00 bis 17:00 Uhr

#### 1. Der Einkauf als Schlüssel zum Unternehmenserfolg

- Grundsätze der Einkaufens
- Der Einkauf in der Wertschöpfungskette des Unternehmens
- Ganzheitliche Vorgehensweise: der Total-Cost-Ansatz
- Grundlagen des operativen Einkaufs

#### 2. Beschaffungsstrategien

- 13 praxisgerechte Beschaffungsstrategien

#### 3. Preisanalyse und Kalkulationsmethoden der Lieferanten

- Unterschied zwischen externem und internem Rechnungswesen
- Erläuterungen der wichtigsten Begriffe im Rechnungs- und Kostenwesen
- Kostenarten-, Kostenstellen- und Kostenträgerrechnung
- Gängige Kalkulationsmethoden der Lieferanten

#### 4. Vertragswesen

- Wann und wie ein Vertrag zustande kommen kann
- Vertragsarten und deren Vor- und Nachteile für Einkäufer
- Die Bedeutung des kaufmännischen Bestätigungsschreibens in der Praxis
- Die allgemeinen Verkaufs- und Einkaufsbedingungen
- Rechte und Pflichten bei Vertragsverletzungen

18.30 Uhr Stadtführung

20.00 Uhr Gemeinsames Abendessen

### 2. Tag, 09:00 bis 16:00 Uhr

#### 5. Bestandsverantwortung im Einkauf

- Die vielfältigen Verantwortungen für die Bestandshöhe
- Die Schlüsselfaktoren und Einflussmöglichkeiten auf die Bestandshöhe
- Wesentliche Bestandstreiber
- Eine Übersicht über wirkungsvolle Maßnahmen zur Bestandsreduzierung (u.a. Konsignationslager)

#### 6. Lieferantenmanagement

- Beschaffungsmarketing
- Lieferanten kennen lernen - der Weg zum ‚gläsernen Lieferanten‘
- Vorgehensweise bei insolventen Lieferanten

#### 7. Verhandlungsvorbereitung und -führung

- Verhandlungsvorbereitung als Voraussetzung für Verhandlungserfolge
- Welche Informationen verhandlungsentscheidend sein können
- Grundsätze der Verhandlungsführung: Fragetechniken, Verhandlungsstrategien
- 12 wirkungsvolle Vorgehensweisen für erfolgreiche Verhandlungen

## Ihr Referent



### Diplom-Wirtschaftsingenieur Jürgen Simon

Herr Simon ist Inhaber eines Ingenieurbüros, das Optimierungspotentiale in Einkauf und Materialwirtschaft analysiert und Reduzierungen bei Einkaufspreisen, Kosten und Beständen in Projektarbeit realisiert.

Das Ingenieurbüro Jürgen Simon ist spezialisiert auf die Abwehr von Preiserhöhungen mittels Preis- und Wertanalyse. Sein umfangreiches und fundiertes technisches Know-how, insbesondere auf den Gebieten

der mechanisch bearbeiteten und hergestellten Produkte (Metalle und Kunststoffe), sind dafür eine unverzichtbare Grundlage.

Herr Simon hat über 20 Jahre Einkaufserfahrung, überwiegend als Einkaufs- oder Materialwirtschaftsleiter in der produzierenden Industrie (Konzerne und mittelständische Unternehmen).

## Methodik

Fachvortrag, Diskussion und Fallbeispiele

## Teilnehmerkreis

Einkaufsleiter und Einkaufsmitarbeiter sowie alle Mitarbeiter, die im Beschaffungsprozess beteiligt sind

Die Teilnehmerzahl ist auf 14 Personen begrenzt!  
Bitte melden Sie sich rechtzeitig an.

## So urteilen die Teilnehmer

- Sehr interessantes Seminar mit vielen Praxisbeispielen „garniert“
- Sehr kompetenter Dozent, der die Teilnehmer entsprechend motivieren kann
- Es war keinesfalls langweilig, sehr informativ, das beste Seminar von allen
- Ein sehr wertvolles Seminar

## Inhoustraining

Dieses Seminar ist auch als Inhoustraining buchbar - maßgeschneidert für Ihr Unternehmen!

Bei Interesse wenden Sie sich bitte an Gabriele Leyerer unter  
Telefon: +49 941 29688-40, E-Mail: [gabriele.leyerer@otti.de](mailto:gabriele.leyerer@otti.de)